

- 1 • O Que é TGM – Tecnologia Gestão Martins?
- 2 • Rentabilidade - SMARTGOL e TECGOL
- 3 • Central de Atendimento TGM



O que é TGM ?

Tecnologia de Gestão Martins.

É uma área da UMV – Universidade Martins do Varejo, através do uso de tecnologia, cujo o foco é Fornecer, Apoiar e Contribuir com o Lojista, através de Ferramentas e ações que facilitem e melhorem a Eficiência em Gestão para melhorar a Rentabilidade do negócio, agregando valor ao SIM.

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

RENTABILIDADE SMARTGOL e TECGOL



O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

Módulo Rentabilidade

SMARTGOL e TECGOL

- Disponibilização gratuita de 12 relatórios Gerenciais, que possibilitam a Análise, Acompanhamento, Gestão por Categoria, e o Aumento da Rentabilidade da Loja.

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

RENTABILIDADE SMARTGOL e TECGOL

Para melhorar e aumentar a eficiência da gestão de sua loja, o Grupo Martins oferece gratuitamente o Módulo de Gestão Rentabilidade:

- * 20 Relatórios Gerenciais disponíveis gratuitamente;
- * Facilita e agiliza a tomada de decisões;
- * Permite um aumento real da lucratividade da loja;
- * Melhora a gestão, variedade e qualidade do Mix;
- * Aumenta eficiência nas operações;
- * Reconhece o perfil do consumidor;
- * Libera capital de giro.

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

RENTABILIDADE SMARTGOL e TECGOL

Quais são os 20 Relatórios Gerenciais com Comparativo de Mercado

- 1- Análise de Padaria:** Tem como função identificar quais foram os produtos que tiveram ajustes de preço de custo e que poderia ser ajustada para não se perder competitividade.
- 2- Classificação de Mix:** Tem como função identificar quais são os produtos que podem ser excluídos e qual os resultados dos itens que acabaram de entrar na empresa, tudo dentro da classificação A, B, C e D. Auxilia diretamente na correção do mix da loja.
- 3- Comportamento:** Tem como função entender o comportamento da loja através do número de clientes e ticket médio. Este relatório deve ser analisado em ciclos de 7 em sete dias
- 4- Controladoria:** Tem como função visualizar o comportamento das quatro principais contas: Faturamento, Impostos, CMV e Despesas. Através destas informações é possível saber se a empresa está no lucro ou prejuízo ao término de cada mês.

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

RENTABILIDADE SMARTGOL e TECGOL

Quais são os 20 Relatórios Gerenciais com Comparativo de Mercado

5- Entrada e Saída: Auxilia no controle do fluxo de caixa da empresa e ajuda ao departamento de compras a manter as compras abaixo dos níveis de saída. Com ele não se aumenta o estoque de produtos em casa.

6- Faturamento x Rentabilidade: Tem como função acompanhar diariamente o faturamento da loja, as margens praticadas e a projeção do faturamento para o final do mês.

7- Giro Estoque: Apresentam de forma clara e objetiva, quais são os produtos que estão faltando na loja (ruptura), quais são os produtos que estão dentro do estoque de segurança, quais são os produtos que estão dentro do giro mensal e principalmente quais são os produtos que temos em excesso. Este relatório serve principalmente para o departamento de compras, que pode ser tirado por fornecedor ou por dias de falta. É uma das maiores armas contarem a ruptura e excesso de estoque.

8- Metas e Objetivos: Tem como função colocar metas e objetivos dentro de cada setor, categoria ou família de produtos e acompanhá-las semanalmente. É possível conhecer o peso de cada setor dentro do resultado geral da empresa de faturamento e rentabilidade.

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

RENTABILIDADE SMARTGOL e TECGOL

Quais são os 20 Relatórios Gerenciais com Comparativo de Mercado

9- Política de Preço x Simulador de Promoções: Tem como função facilitar a visualização de como é formado o preço de custo e venda de cada produto. Também possibilita simular o ganho em reais e percentagem dos produtos que estarão em promoção.

10- Ranking Famílias: Tem como função apresentar e destacar qual é o peso de cada família dentro da empresa e orientar a gestão para as famílias que realmente importam dentro de cada loja.

11- Rentabilidade Famílias: Tem como função monitorar e acompanhar o desempenho diário das Famílias de Produtos. Com este relatório é possível identificar o peso dos produtos dentro da empresa, bem como reavaliar o mix de produtos. Este relatório é fundamental para se desenvolver as estratégias de promoção e vendas da loja.

12- Simulador Margens: É sem dúvida nenhuma uma das principais ferramentas gerenciais de todo o processo estratégico da empresa. Esta ferramenta auxilia a criar simulações e ajustar seus resultados antes que os mesmos aconteçam, podendo desenvolver promoções, ofertas e ajustes comerciais dentro da política de preços da empresa. O comprador pode, por exemplo, simular uma promoção e identificar antes de começá-la qual é risco de dar errado e o que precisa fazer para dar certo.

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

RENTABILIDADE SMARTGOL e TECGOL

Quais são os 20 Relatórios Gerenciais com Comparativo de Mercado

13- EANs Exclusivos: Tem como função mostrar os produtos Exclusivos do estabelecimento e que nenhum outro estabelecimento da região o possui. Este relatório deve ser analisado em ciclos mensais.

14- EANs não Presentes: Tem como função mostrar os produtos não presentes no estabelecimento e que estão gerando vendas em estabelecimentos da região. Este relatório deve ser analisado em ciclos mensais.

15- Quantidade Fornecedores: Tem como função mostrar o número de fornecedores atendendo a loja esta alinhado com a média de mercado (Cliente Mesorregião, Estado, Brasil) (Gráfico)

16- Evolução de Vendas: Tem como função mostrar o número a evolução das vendas.... (Cliente Mesorregião, Estado, Brasil) (Gráfico)

17- Distribuição das Vendas: Tem como função mostrar o número da Distribuição das vendas.... (Cliente Mesorregião, Estado, Brasil) (Gráfico)

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

RENTABILIDADE SMARTGOL e TECGOL

Quais são os 20 Relatórios Gerenciais com Comparativo de Mercado

18- Vendas por CheckOut: Tem como função mostrar as vendas por CheckOut... (Cliente Mesorregião, Estado, Brasil) (Gráfico)

19- Vendas por Metro Quadrado: Tem como função mostrar as vendas por Metro Quadrado... (Cliente Mesorregião, Estado, Brasil) (Gráfico)

20- Vendas por Funcionário: Tem como função mostrar as vendas por Funcionário... (Cliente Mesorregião, Estado, Brasil) (Gráfico)

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

RENTABILIDADE SMARTGOL e TECGOL

O que é necessário para implementar as Ferramentas de Gestão e aumentar a minha Lucratividade e Rentabilidade?

- * Possuir software de automação comercial homologado junto ao Martins
- * Possuir conexão com a internet na loja
- * Assinar o contrato de adesão

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

CENTRAL DE ATENDIMENTO TGM

O TGM, para melhor atender a clientes e parceiros, implementou a Central de Atendimento TGM:

✓ TEF MARTINS

- (34) 3218-1584 // 3218-1743
- tef@martins.com.br

✓ RENTABILIDADE – SMARTGOL & TECGOL

- (34) 3218-1570
- tgm@martins.com.br

✓ HELP DESK

- (34) 3218-1788
- sossmart@martins.com.br

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**

Obrigado!

TGM – Tecnologia Gestão Martins
UMV - Universidade Martins do Varejo

Felipe Fernandes Pereira
felipep@martins.com.br
(34) 3218 1058

O DESENVOLVIMENTO DO VAREJO PASSA POR AQUI!



**UNIVERSIDADE
MARTINS
DO VAREJO**